



Unser Klient ist ein internationales inhabergeführtes Familienunternehmen und führender Entwickler sowie Hersteller von innovativen Komponenten. Als globaler Spezialist seiner Branche ist er für seine Kunden verschiedener Industriebranchen mit mehreren Standorten weltweit vor Ort. Es zeichnet sich durch langfristige Kundenbeziehungen, hohe Qualitätsstandards und kontinuierliches internationales Wachstum aus. Für den Standort in Süddeutschland suchen wir zur Verstärkung des Einkaufsteams Sie als

Commodity Manager (m/w/d) Strategischer Einkäufer

Ihre Aufgaben

- Globale Verantwortung der zugeordneten Warengruppe und Weiterentwicklung der Strategie
- Internationales Lieferantenbeziehungsmanagement und Weiterentwicklung der Lieferantenstrategie
- Führen von globalen Preis-, Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Planung, Controlling und Reporting der definierten Einkaufskennzahlen
- Identifizierung, Planung und Realisierung von Einsparungsprojekten und Prozess-Verbesserungen
- Fachliche Führung und Weiterentwicklung der Einkaufsmitarbeiter an den internationalen Standorten

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder technische BWL oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung als Commodity Manager, Strategischer Einkäufer oder in einer vergleichbaren Rolle – idealerweise im internationalen Industrieumfeld mit Schwerpunkt Produktionsmaterial
- Fundierte Kenntnisse im strategischen Lieferantenmanagement und globalen Verhandlungsführung
- Erfahrung in der fachlichen Führung von internationalen oder cross-funktionalen Teams
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten auf allen Ebenen mit verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnissen in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft

Unser Klient bietet

- Die Vorzüge eines global aufgestellten Unternehmens verbunden mit der Stabilität und Zukunftssicherheit eines Familienunternehmens für individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive und flexible Homeoffice- und Gleitzeitmodelle für eine optimale Work-Life-Balance
- Begeisterung durch innovative Technologien, Digitalisierung, Lean-Management, uvm.
- Attraktives Gehalt mit Möglichkeit zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Mitarbeiterrabatte (z.B. Bike-Leasing) und viele Gesundheits- bzw. Sportangebote

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **26094**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 – 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Eisenbacher Straße 1
63785 Obernburg am Main
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs-, Finanz- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.