



Unser Klient ist ein traditionelles Familienunternehmen und zählt zu den Marktführern in seiner Branche. Die Unternehmensgruppe ist führend in der bundesweiten Belieferung von Großverbrauchern. Mit seinem Vollsortiment aus den Food- und Non Food-Segmenten, der Großküchentechnik von der Planung über Einbau und Service sowie spezieller Software-Lösungen, ist er der kompetente und zuverlässige Partner rund um Catering, die Gastronomie und Hotellerie. Für die Regionen München und Oberbayern suchen wir Sie als

Verkaufsleiter (m/w/d) Großhandel

Ihre Aufgaben

- Führung und Motivation der Gebietsverkaufsleiter und der Vertriebsteams im Außendienst (ca. 15 MA)
- Entwicklung, Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Verantwortlichkeit für die Erreichung von Umsatz-, Deckungsbeitrags- und Kostenzielen
- Schulung und Weiterentwicklung der Teammitglieder im Vertrieb
- Verantwortung für strategische und vertriebsorientierte Projekte
- Unternehmensrepräsentant und intern Schnittstellenfunktion zu bereichsübergreifenden Abteilungen

Ihr Profil

- erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder Betriebswirt (m/w/d)
- Vertriebs- und Managementenerfahrung, idealerweise in einer vergleichbaren Position
- Erfahrung im Bereich Mitarbeiterführung und unternehmerisches Verantwortungsbewusstsein
- Branchenkenntnisse aus dem Lebensmittelgroßhandel sind von Vorteil
- hohe Konfliktlösungskompetenz sowie ausgeprägte Organisations- und Kommunikationsfähigkeit, gepaart mit teamorientierter und eigenverantwortlicher Arbeitsweise
- Erfolgshunger, Durchsetzungsstärke und Überzeugungskraft
- sehr gute MS Office Kenntnisse mit Schwerpunkt Excel und allgemeine Affinität zu EDV-Programmen

Unser Klient bietet

- eine attraktive, tarifliche Bezahlung, vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- ein sicherer Arbeitsplatz in einem international konstant wachsenden Familienunternehmen
- Firmen-PKW (zur Privaten Nutzung) und Bike-Leasing mit attraktiven Konditionen
- Corporate Benefits: Mitarbeiterrabatte für bekannte Marken und Anbieter (z. B. Rabatte für Reisen)
- Zuschuss zum Deutschland-Ticket und kostenloser Mitarbeiterparkplatz
- Kooperation mit Fitness-Studios und gratis Obst und Heißgetränke
- und nicht zuletzt ein offenes, fehlerverzeihendes und kollegiales Betriebsklima

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **26013**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme stehen Ihnen unser Personalberater zur Verfügung:

Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Eisenbacher Str. 1
D-63785 Obernburg
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf HR-, Finanz-, Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.