



Unser Klient ist ein weltweit führender Hersteller von hochwertigen und komplexen Bauteilen für die produzierende Industrie. Der Technologieführer setzt an über 10 internationalen Produktionsstandorten weltweit Standards in den Bereichen Innovation, Qualität und Wirtschaftlichkeit. In verschiedenen Branchen und insbesondere im Automotive Bereich ist das Familienunternehmen ein verlässlicher Partner für individuelle Kundenlösungen.

In der Unternehmenszentrale in Mittelhessen suchen wir zur Verstärkung des strategischen Einkaufs Sie als

Commodity Manager (m/w/d) Fremdvergabe/Lohnfertigung

Ihre Aufgaben:

- Europaweite Planung, Organisation und Durchführung des strategischen Warengruppenmanagements
- Warengruppen- und Lieferantenstrategie für die externe Bearbeitung der Produktionsmaterialien
- Nachhaltige Qualifizierung und Entwicklung von Lieferantenbeziehungen
- Erkennung und Realisierung von Potenzialen zur Senkung von Beschaffungskosten
- Verbesserung von Service- und Versorgungsleistungen oder das Vertragsmanagement
- Netzwerke / Kontakte knüpfen über Hierarchieebenen, kulturelle und sprachliche Unterschiede hinweg

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im internationalen strategischen Einkauf von externer Bearbeitung des Produktionsmaterials (Oberflächenbearbeitung und Wärmebehandlung) in der Automotive-Industrie ist von Vorteil
- Umfangreiche Expertise in Verhandlungsstrategien und Kostensenkungsprojekten
- Sichere Anwenderkenntnisse im Bereich Office und SAP R/3 bzw. S/4HANA
- Sehr gute Deutschkenntnisse und verhandlungssicheres Englisch
- Internationale Reisebereitschaft 10-15% der Arbeitszeit

Unser Klient bietet:

- Vielfältigen Aufgabenbereichen, ein hohes Maß an Eigenverantwortung und große Gestaltungsspielräume in einem etablierten Familienunternehmen
- Attraktive tarifliche oder außertarifliche Vergütung und 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für mobiles Arbeiten (zwei Tage)
- Umfassendes Angebot an Mitarbeiter Vorteilen (Bike-Leasing, BAV, Weiterbildung, eigene Kantine, etc.)

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **26012**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Eisenbacher Straße 1
63785 Obernburg
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.