



Unser Klient, eine global agierende Unternehmensgruppe mit hochwertigen und wirtschaftlichen Lösungen im Maschinen- und Anlagenbau ist Partner für Unternehmen zahlreicher Branchen in den Sparten Mobilität, Automatisierung und Energie. Das perfekte Zusammenspiel von Maschinen, Werkzeugen, Technologien und Messtechnik garantiert, dass jede Systemlösung individuell auf Kundenanforderungen optimiert wird. Rund 1.000 Mitarbeiter repräsentieren an mehreren Standorten in Deutschland die Innovationskraft und die seit 120 Jahren gewachsene Kompetenz des nachhaltig geführten Familienunternehmens. Für die Unterstützung des Strategischen Einkaufs in der Zentrale in Nordbayern suchen wir Sie als:

Strategischer Einkäufer (m/w/d) Direktes Material

Ihre Aufgaben

- › Verantwortung für das Warengruppenmanagement in der gesamten Unternehmensgruppe
- › Entwicklung von Einkaufsstrategien unter Berücksichtigung der Norm VDA 6.4
- › Aktiver Einfluss bei der Festlegung von Materialien in der Produktentstehungsphase (Entwicklung)
- › Durchführung von Lieferantenaudits und Aufbau neuer bzw. Entwicklung bestehender Lieferanten
- › Vereinbarung von Einzel- und Rahmenverträgen nach gezielten Preis- und Konditionsverhandlungen
- › Übernahme von strategischen und abteilungsübergreifenden Projekten mit Kostensenkungspotenzialen

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes kaufmännisches / technisch-kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Aus- und Weiterbildung
- › Mehrjährige Berufserfahrung im strategischen Einkauf in einem produzierenden Unternehmen
- › Fundierte Kenntnisse im Wirtschafts- und Vertragsrecht, vorzugsweise mit technischen Kenntnissen
- › Qualitätsmanagement- (gerne mit der Norm VDA 6.4) und Projekt-/Prozessmanagement Kenntnisse
- › Erfahrung mit gängigen ERP-Systemen (SAP MM-Modul-Kenntnisse von Vorteil)
- › Souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick (auch in Englisch), ein ausgeprägtes Kostenbewusstsein

Unser Klient bietet

- › Familiengeführte Unternehmensgruppe mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- › Flexibles und familienfreundliches Arbeiten durch Gleitzeit, mobiles Arbeiten möglich, 30 Tage Urlaub
- › Attraktive Vergütung mit variablen Zulagen durch Leistungsbeurteilung, Betriebliche Altersvorsorge
- › Gesundheitsangebote, wie subventioniertes Betriebsrestaurant, Job-Rad Leasing, geförderte Mitgliedschaft im Fitnessstudio, ergonomische Arbeitsplätze, betriebsärztliche Betreuung vor Ort, etc.

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **24054**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater zur Verfügung:

Frau Michelle Krischke und Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7
D-63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.