



Unser Kunde, ein bedeutender Anbieter im Großhandel von Sanitär- und Heizungszubehör, hat sich über 90 Jahre als zuverlässiger Partner von Baumärkten, dem Handel und der Industrie in Europa etabliert. Mit einem starken Fokus auf Innovation und Kundenzufriedenheit bietet das im Herzen Nordrhein-Westfalens ansässige Unternehmen ein vielfältiges Sortiment von ca. 15.000 Artikeln an. Die bewährte Kompetenz in kreativem Merchandising und dynamischem Marketing festigt fortlaufend die führende Marktposition.

Zur verantwortlichen Leitung und Weiterentwicklung des Category Managements suchen wir Sie, als

## Bereichsleiter Category Management (m/w/d) B2B-DIY

### Ihre Aufgaben

- › Gesamtverantwortung des Category Managements, der Disposition und des Merchandising mit fachlicher und disziplinarischer Führung
- › Lieferantenmanagement, fokussiert auf Identifizierung, Auswahl, Verträge und Qualitätskontrollen
- › Optimierung der Supply Chain und Absicherung der Warenverfügbarkeit, unter Berücksichtigung wirtschaftlicher Aspekte und der Weiterentwicklung des E-Procurement Systems
- › Gestaltung des Sortiments nach Recherche und Identifikation von Markttrends
- › Entwicklung und Umsetzung der Warengruppenstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb

### Ihr Profil

- › Mehrjährige Erfahrungen in Führungspositionen im internationalen Einkauf von Handelsartikeln
- › Vertiefte Erfahrungen im Lieferanten Management für das DIY-Segment (mit Listungen, Kalkulation, Konditionsgefüge, Haftungen und Haftungsfreistellungen, etc.)
- › Tiefe Kenntnisse der im Handel relevanten nationalen und internationalen Gesetze bzw. Normen
- › Zielorientierte und konsequente Verhandlungsführung durch kommunikative Fähigkeiten
- › Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift
- › Motivierender, kooperierender und teamorientierter Führungsstil
- › Internationale Reisebereitschaft

### Unser Klient bietet

- › Verantwortungsvolle und interessante Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Arbeitsumfeld
- › Sicherer Arbeitsplatz mit attraktivem Gehalt und leistungsgerechter Vergütung inkl. Firmen-PKW
- › Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit der mobilen Arbeitsplatzgestaltung (nach Absprache)

### Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de  
Referenz **23121**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater zur Verfügung:

**Herr Marcel Klein & Frau Malin Löhnert**  
**+49 (0) 60 22 / 70 90 200**

**Theo Klein + Partner Personalberatung**  
Industriering 7  
D-63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit über 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.