



Unser Klient, ein international führendes Familienunternehmen, ist ein wichtiger Impulsgeber der internationalen Automobilindustrie. Das Unternehmen entwickelt und produziert innovative Metall-Kunststoff-Komponenten, Elektronik Bauteile und Systeme für die automobilen Zukunft. Mit der Leidenschaft für Technologie und Innovation konnte das mehrfach ausgezeichnete Unternehmen mit seinen über 4.000 Mitarbeitern global im letzten Geschäftsjahr ca. 500 Mio. Euro Umsatz erwirtschaften.

Zur Unterstützung der Einkaufsabteilung in Baden-Württemberg suchen wir Sie, als

Commodity Manager (m/w/d) Kunststoff/Spritzguss

Ihre Aufgaben

- › Erarbeitung und Führung der globalen Beschaffungsstrategie für die Warengruppe "Molded Parts", mit Formteilen aus Kunststoff Spritzguss oder Plastik, Granulate und Elastomere.
- › Ausgestaltung der Einkaufsaktivitäten innerhalb Ihrer Warengruppen mit dem Zweck einen positiven Ergebnisbeitrag zu erzielen (Total Cost of Ownership)
- › Definition des internationalen Lieferantenportfolios und Leitung der Vorbereitung, Durchführung und den Abschluss von globalen Preis- und Vertragsverhandlungen
- › Analyse und Identifikation neuer Markttrends und Innovationen sowie die Ableitung entsprechender Beschaffungsstrategien in enger Abstimmung mit den Fachbereichen
- › Aktive Förderung der weltweiten Bedarfsbündelung der Commodity innerhalb des Unternehmens

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder einem verwandten Fachgebiet
- › Umfangreiche Einkaufserfahrungen mit Schwerpunkt auf dem Automotive-Sektor von Vorteil
- › Neben hohen analytischen Kompetenzen liegt Ihre Stärke in einer ausgeprägten Affinität zur Technik
- › Ihre Überzeugungskraft zeigt sich in Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und ausgeprägter Kommunikationsstärke
- › Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Klient bietet

- › Attraktive Vergütung, umfassende Sozialleistungen sowie zahlreiche Mitarbeitervergünstigungen (z.B. Corporate Benefits)
- › Betriebliches Gesundheitsmanagement und individuelle Gesundheitsförderungen (z.B. Job Rad und mobile Rückenschule)
- › Vereinbarkeit von Familie und Beruf, flexible Arbeitszeiten, Arbeitszeitkonto und Mobile Office

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **23093**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht der Projektverantwortliche zur Verfügung:

Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7
D-63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.