



Unser Klient ist eine Tochtergesellschaft eines international führenden Automotive und Fahrzeugbau Konzerns (> 2 Mrd. Umsatz). Sie ist Innovationsführer für alternative Antriebstechnik für Nutz- bzw. Spezialfahrzeuge und engagiert sich an regionalen und europäischen Projekten in der Entwicklung von Fahrzeugen mit dem nachhaltigen Ziel des Klima- und Umweltschutzes.

In der Aufbau- und Wachstumsphase des Unternehmens suchen wir zur Verstärkung des Einkaufs-Teams im Großraum Bremen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

## Strategischer Einkäufer (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- › Aufbau und Erweiterung eines qualifizierten Lieferantenpools für die alternative Antriebstechnik
- › Verantwortung für die qualitäts-, termin-, und kostengerechte Beschaffung von Gewerken, Produkten, Komponenten und Dienstleistungen im Bereich Mechanik und Hydraulik,
- › Minimierung der Gesamtkosten durch frühes Involvieren der Supply Chain bei Entwicklungs- und Re-Design-Aktivitäten sowie die Qualifizierung neuer Technologien, Trends und Lieferanten
- › Cross-funktionale Abstimmung von Produkt- und Qualitätsanforderungen
- › Durchführung von Advanced Product Quality Planning (APQP), sowie Wert- & Prozessanalysen gemeinsam mit Schlüssellieferanten in Zusammenarbeit mit dem QM-Bereich

### Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaft/Technik, oder eine vergleichbare Ausbildung
- › Relevante Berufserfahrung im strategischen Einkauf und in folgenden Warengruppen sind von Vorteil: Mechanik, Zeichnungsteile, Hydraulik, H2-Komponenten, Dienstleistungen, NPM, etc.
- › Routinierter Umgang mit ERP-Systemen CATUNO oder Navision von Vorteil
- › Affinität für technische Zusammenhänge und Interesse am Umgang mit technischen Zeichnungen
- › Analyse-, Verhandlungs- und Fremdsprachenkompetenz
- › Verantwortungsbewusste Arbeitsweise, Teamgeist und Kommunikationsvermögen

### Unser Klient bietet

- › Unbefristetes Arbeitsverhältnis, faire Bezahlung, Willkommensprämie nach Ende der Probezeit
- › Familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, offener Kommunikation
- › Weiterbildungsmöglichkeiten, flexible Arbeitszeiten und gute Work-Life-Balance
- › Corporate Benefits und eine betriebliche Altersvorsorge sowie eine attraktive Vergütung

### Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de  
Referenz: **23013**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

**Herr Marcel Klein**  
**+49 (0) 6022 70 90 200**

### Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7  
D-63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.