



Unser Klient, ein mittelständisches Familienunternehmen aus Norddeutschland, gehört zu den führenden Anbietern von flexiblen Führungsbuchsen-Systemen und bietet darüber hinaus auch Spann- und Abgreiflösungen für Langdrehautomaten an. Das inhabergeführte Unternehmen hat nationale, wie auch internationale Vertriebs- und Serviceaktivitäten und beliefert seine Kunden in den Branchen der Medizin- und Elektrotechnik, der Automotive-Branche und der klassischen Lohnfertigung.

Zur Unterstützung der Vertriebsabteilung suchen wir in der Region Baden-Württemberg / Bayern Sie als:

## Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- › Festigung und Ausbau des Bestandskundengeschäfts
- › Aufbau neuer Kundenkontakte und Etablierung eines Neukundengeschäfts
- › Vertretung bei Endkunden, sowie Maschinenherstellern und -händlern
- › Präsentation des Leistungsangebotes im Kundengespräch, sowie bei Schulungen und auf Messen
- › Selbstständiges Arbeiten und Nutzung von CRM-Tools
- › Erreichen der gemeinsam gesetzten Vertriebsziele

### Ihr Profil

- › Verkaufstalent mit technischem Background
- › Berufserfahrung im Maschinenbau oder der Zerspanung
- › Verständnis im kaufmännischen, sowie technischen Bereich und Spaß am Vertrieb
- › Branchenkenntnisse, idealerweise in Süddeutschland
- › Sehr gute EDV-Kenntnisse im MS Office, idealerweise auch im Bereich CRM und Social Media
- › Gute Deutschkenntnisse, idealerweise auch Englischkenntnisse
- › Grundlagenwissen im Kundenmanagement und Marketing
- › Hohe Eigenmotivation und -organisation

### Unser Klient bietet

- › Eigenes Vertriebsgebiet mit eigenem Dienstwagen
- › Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches Arbeitsklima
- › Urlaubs-, Weihnachtsgeld und Option auf einen leistungsorientierten Bonus

### Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de  
Referenz **22113**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

**Herr Marcel Klein**  
**+49 (0) 6022 70 90 200**

### Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7  
D-63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.