



Unser Klient ist ein wirtschaftlich sehr gesundes Unternehmen des metallverarbeitenden Mittelstands mit ca. 300 Mitarbeitenden. Das Unternehmen in Familienbesitz beliefert seit mehr als 35 Jahren internationale Technologieunternehmen in der Halbleiter- und Elektronikindustrie sowie Kunden im Umfeld der optischen, medizintechnischen, raumfahrttechnischen Industrie, Wissenschaft und Forschung. Der „Hidden-Champion“ sichert sich seinen ausgezeichneten Ruf durch Innovationskraft und hohen Qualitätsanspruch, ist auf Wachstumskurs und nimmt in Teilbereichen eine marktführende Rolle ein. Am Standort zwischen Frankfurt und Würzburg gelegen suchen wir Sie für die neugeschaffene Position

## Geschäftsführer Vertrieb (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- › Fachliche, disziplinarische und organisatorische Verantwortung der vertrieblichen Aktivitäten des Unternehmens (inklusive der Bereiche Konstruktion/R&D und Vertriebsmarketing)
- › Vertriebsplanung und Budgetierung, Weiterentwicklung des Kunden-Bestandsgeschäfts sowie der Vertriebsorganisation (in-/extern)
- › Identifikation neuer Absatzmärkte mit Fokus auf die Key-Account-Kunden
- › Führung eines eingespielten Teams mit 20 - 25 Mitarbeiter:innen

### Ihr Profil

- › Abgeschlossenes technisches Studium, Studium der Wirtschafts-/Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Qualifikation
- › Erfahrung im operativen und strategischen Vertrieb
- › Einschlägige Führungsverantwortung, idealerweise aus mittelständischen, produzierenden Unternehmen
- › Fundierte technische Kenntnisse und sehr hohe technische Affinität
- › Hohe fachliche Kompetenz, Kommunikations- und Teamfähigkeit
- › Fließende Deutschkenntnisse sowie sehr gute Englischkenntnisse
- › Reisebereitschaft (In- und Ausland)

### Unser Klient bietet

- › Renommiertes Unternehmen mit nachhaltigem Wachstum und hervorragenden Geschäftsaussichten
- › Hoher Gestaltungsspielraum sowie abwechslungsreicher Tätigkeitsbereich
- › Mittelständische Strukturen, kurze Entscheidungswege und weltweit anerkannte Produkte

### Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de  
Referenz **22081**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unsere Beraterin zur Verfügung:

**Frau Cordula Waelert**  
**+49 (0) 6022 70 90 200**

### Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7  
D-63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.