



Unser Klient ist ein national marktführendes Dienstleistungs- und Produktionsunternehmen der chemischen Industrie im B2B Bereich. Das inhabergeführte Unternehmen entwickelt und produziert als Premium-Anbieter Spezialpräparate der Hygienebranche sowohl für Ihre Dienstleistungskunden als auch für Großverbraucher.

Jeweils für die Vertriebsgebiete im Raum Baden-Württemberg und Bayern suchen wir Sie als

Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben

- › Neuakquise und Betreuung von Großkunden aus unterschiedlichen Branchen
- › Repräsentant:in für die Qualität des Unternehmens durch ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- › Cross-Selling-Potenziale erkennen und nutzen
- › Enge Zusammenarbeit mit der Zentrale inkl. Abstimmungen mit Regionalteams
- › Generierung von Ausschreibungen
- › Erarbeitung von Problemlösungen mit den regionalen Außendienst- und Servicemitarbeitern
- › Ausarbeitung/Konzeptionierung von Angeboten sowie deren Durchsetzung beim Kunden

Ihr Profil

- › Berufserfahrung im Dienstleistungssektor wünschenswert
- › Erfahrung im Umgang mit Groß- und Konzernkunden
- › EDV-Kenntnisse in MS-Office
- › Dienstleistungs- und leistungsorientiertes Denkvermögen
- › Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- › Selbstständige, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- › Bereitschaft zur Reisetätigkeit

Unser Klient bietet

- › Abwechslungsreiche, interessante und anspruchsvolle Aufgabe aus dem Home-Office
- › Firmenwagen - auch zur Privatnutzung
- › Betriebskranken- und Betriebsaltersversicherung
- › Mitarbeitererevents (Jahresabschlussfeier, Jubiläumsveranstaltung)

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **22062**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

Herr Marcel Klein
+49 (0) 6022 70 90 200

Theo Klein + Partner Personalberatung

Industriering 7
D-63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit 30 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.