



Unser Klient ist ein wirtschaftlich gesundes Unternehmen des metallverarbeitenden Mittelstands mit ca. 300 Mitarbeitenden. Das Unternehmen in Familienbesitz beliefert seit mehr als 35 Jahren Unternehmen in der Halbleiter- und Elektroindustrie, sowie Kunden im Umfeld der optischen, medizintechnischen, raumfahrttechnischen Industrie, Wissenschaft und Forschung. Der „Hidden-Champion“ sichert sich seinen ausgezeichneten Ruf durch Innovationskraft und hohen Qualitätsanspruch, ist auf einem Wachstumskurs und nimmt in Teilbereichen eine marktführende Rolle ein. Am Standort zwischen Frankfurt und Würzburg suchen wir im Rahmen einer vorausschauenden Altersnachfolgeregelung den vertriebsaffinen

Kaufmännischer Geschäftsführer (m/w/d)

Branche: Maschinen- und Anlagenbau

Ihre Aufgaben

- › Verantwortung für Finanzen, Einkauf, IT, Personalwesen, Vertrieb und allgemeine Verwaltung
- › Erstellung der Monats- und Jahresabschlüsse nach HGB sowie die Ergebnis- und Finanzplanung
- › Weiterentwicklung des Controllings und die Erarbeitung führungs- und steuerungsrelevanter KPIs
- › Kaufmännischer Sparringspartner für den technischen GF-Kollegen und der Inhaber-Familie
- › Strategie, Vertragsthemen, Reporting sind weitere Schwerpunkte

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt im Wirtschaftsingenieurwesen oder in Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Ausbildung
- › Operative und strategische Erfahrungen in Vertrieb und Verwaltung
- › Einschlägige Führungsverantwortung in mittelständischen, produzierenden Unternehmen
- › Fundierte kaufmännische Kenntnisse, insbesondere im Controlling
- › Fließende Deutschkenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse
- › Hohe fachliche und soziale Kompetenz, Kommunikations- und Teamfähigkeit

Unser Klient bietet

- › Ein Renommiertes Unternehmen mit nachhaltigem Wachstum und hervorragenden Geschäftsaussichten
- › Hohen Gestaltungsspielraum und abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich
- › Attraktives Gehalt mit zahlreichen Sonderleistungen inklusive Firmenwagen
- › Mittelständische Strukturen, kurze Entscheidungswege sowie weltweit anerkannte Produkte
- › Ein eingespieltes Team mit ca. 20 motivierten Mitarbeitern/-innen

Interesse?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf an:

hr@tklein-partner.de
Referenz **22032**

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater zur Verfügung:

Herr Theo Klein und Frau Cordula Waehlert
06022 70 90 200