

Unser Klient zählt mit über 900 Standorten und über 50.000 Mitarbeitern zu den weltweit führenden Laborgruppen. Ein klinisches, forschendes Labor, mit validierten Spezialdiagnostiken auf modernsten molekularen Analyseplattformen, ist Marktführer bei Produkten für die pränatale Diagnostik.

Das starke Wachstum gibt Ihnen die Chance, in den Bundesländern **Niedersachsen** oder **Baden-Württemberg**, Ihre Erfahrung einzubringen.

## Wissenschaftl. Außendienstmitarbeiter (m/w/d)

### Gynäkologische Arztpraxen und Pränatal Zentren

#### Ihre Aufgaben

- › Vertrieb der Produkte an gynäkologische Praxen & Pränatal Zentren in Ihrer Region
- › Wissenschaftlicher und fachlicher Ansprechpartner für Ärzte und Fachkräfte
- › Ausbau, Erweiterung und Pflege ihres Netzwerkes
- › Repräsentation unseres Klienten auf Kongressen und Veranstaltungen
- › Verantwortung für Planung und Wettbewerbsanalyse in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing und dem Customer Service

#### Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Bachelor-/Masterstudium z.B. Biologie/Biochemie/Biotechnologie oder ähnlich – alternativ fundierte Kenntnisse in der Gesundheitsversorgung
- › Erste Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise im ambulanten oder klinischen Sektor
- › Leidenschaft für den Verkauf und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- › Überzeugungsfähigkeit, Verhandlungsgeschick sowie Kommunikationsstärke

#### Unser Klient bietet

- › Homeoffice mit Laptop/iPad und Smartphone
- › Dienstfahrzeug auch zur privaten Nutzung inkl. Tankkarte
- › Unbefristete Festanstellung mit Fixum + erfolgsabhängiger Provision
- › Abwechslungsreiche und eigenständige Tätigkeit bei einem attraktiven, expandierenden und zukunftsorientierten Marktführer

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Beraterin Frau Michelle Kruschke oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21112** an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

**Theo Klein + Partner Unternehmensberatung**  
Industriering 7  
63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.