

Unser Klient ist der weltweit führende Anbieter von integrierten Lösungen für die Produktion in der holzbearbeitenden Industrie mit der Zentrale in Südwest-Deutschland. Vertreten in über 100 Ländern hat unser Klient einen geschätzten Weltmarktanteil von über 30%. Für die Tochtergesellschaft mit Sitz im Zentrum von Baden-Württemberg suchen wir Sie mit Ihrem Profil als

## Maschinen- und Anlagenbau, Globaler Weltmarktführer im Holzbau **Strategischer Einkäufer (m/w/d)**

Nachhaltiges Mitgestalten und Weiterentwickeln des Einkaufs

### Ihre Aufgaben

- Benchmarking beschaffen, Teile- und Materialbedarf aufgrund von Preisen, Liefermöglichkeiten mit Anforderungen der Bereiche und der zugeordneten BU abklären, Angebote einholen und ggf. zur technischen Prüfung weiterleiten
- Durchführen von Preis-/Angebotsvergleichen zur Optimierung der Beschaffungssituation, Kostenposition usw. durchführen, ggf. Preis- und Wertanalysen, Versuche, Substitution von Teilen/Materialien anstoßen
- Verhandlungsführung über Preise, Konditionen, Mengen, Liefertermine usw.
- Lieferantenmanagement, Lieferantenbewertung und Lieferantenevaluierung
- Unterstützung der Logistik bei Versorgungsengpässen
- Pflege von Bestell- und Lieferantendaten in SAP

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des strategischen Einkaufs
- Fundierte Sortiments- und Pricing-Kenntnisse, die bereits zu nachweisbaren Erfolgen geführt haben
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Überzeugungsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Teamfähigkeit, strukturierte und lösungs- bzw. ergebnisorientierte Arbeitsweise

### Unser Klient bietet

- Gleitzeitmodelle zur Vereinbarkeit von Beruf und privaten Belangen
- Eine wettbewerbsfähige Vergütung und ein Modell zur Mitarbeitererfolgsbeteiligung
- Mobiles Arbeiten wird vom Unternehmen gefördert

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21093** an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

**Theo Klein + Partner Unternehmensberatung**  
Industriering 7  
63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.