

Unser Klient ist der global führende Anbieter von Lösungen für den Materialfluss. Das Schweizer Unternehmen (> 2.300 Mitarbeiter) ist eine global tätige Unternehmensgruppe in den Bereichen Fördertechnik, Logistik und Automation. Produktionsstandorte sind u.a. in Deutschland, Dänemark, Frankreich, USA, China und in der Schweiz. Für einen neu gebildeten Geschäftsbereich suchen wir in Erstbesetzung am Standort in der Region Rhein-Neckar Sie als

Strategischer Einkäufer (m/w/d)

Neuer Geschäftsbereich; Startup; Aftermarket; Spare Parts

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Weiterentwicklung des Einkaufs in der neuen Business Unit
- Erstellung von Warengruppenstrategien und Bearbeitung des Marktes
- Ansprechpartner bei Projekten sowie Bindeglied zwischen operativem Einkauf, Projektmanagement und R&D
- Einkaufsteuerung von der Produktentstehung (PDP) bis hin zur Auslaufsteuerung
- Erstellung von Entscheidungsvorlagen zur Lieferantenauswahl bzw. Make- or Buy
- Kontrolle hinsichtlich Termine und Kosten unter Beachtung des Risikomanagements
- Führen von Preisverhandlungen nach modernen Verhandlungsmethoden
- Vorbereitung und Durchführung von Vergabeverhandlungen sowie Erstellung der Liefervereinbarungen und Verträge

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- Umfangreiches technisches Verständnis, vorzugsweise im Bereich Maschinenbau
- Fundierte Erfahrungen im Einkauf von Zeichnungs- und Sonderteilen
- SAP R/3 Erfahrung und gute EDV-Kenntnisse, insbesondere Microsoft Office
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Durchsetzungsvermögen, Sozialkompetenz, Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie proaktive und lösungsorientierte Herangehensweise

Unser Klient bietet

- Attraktive Arbeitgeberleistungen (betriebl. Altersvorsorge, VL, Sonderzahlungen)
- Sehr gutes Betriebsklima, individuelle Einarbeitung, flache Hierarchien
- Persönliche Weiterentwicklungschancen (unternehmenseigene Akademie)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Marcel Klein an oder senden Sie Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21082** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.