

Unser Klient ist ein sehr erfolgreiches und dynamisches Unternehmen der Automobilzulieferindustrie mit Hauptsitz in Westfalen sowie internationalen Standorten. Mit einem vielfältigen und breiten Produktspektrum für PKW-Ausstattung hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren zum europäischen Marktführer entwickelt. Zur Verstärkung suchen wir Sie als

Erfolgreiches Unternehmen für spezielle PKW Ausstattung

Strategischer Projekteinkäufer (m/w/d)

Automobilzubehör für den OEM/OES- und Aftermarket

Ihre Aufgaben

- › Koordination und Steuerung aller einkaufsbezogenen Tätigkeiten in den Projekten für alle europäischen / afrikanischen Werke
- › Aktive Schnittstelle zu allen anderen Fachbereichen im Projektteam
- › Verantwortlich für die Einkaufsbelange im PEP-Prozess sowie für die Einkaufsbudgets
- › Bedarfsermittlung für Neuteile, neue Materialien, Maschinen, Anlagen etc.
- › Durchführung von Preisvergleichen und Verhandlungen über Mengen, Preise etc.
- › Sourcing von Neuteilen in Zusammenarbeit mit dem Commodity Management sowie den Projektteammitgliedern
- › Steuerung von Kostenoptimierungen in den Projekten

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Studium (Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft), alternativ abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit Weiterbildung im Bereich Materialwirtschaft
- › Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position, vorzugsweise in der Automobil- bzw. Automobilzulieferindustrie
- › Erfahrungen im Projektmanagement
- › Verhandlungsgeschick und konstruktives Durchsetzungsvermögen
- › Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- › Gute EDV-Kenntnisse (Microsoft Office/ SAP)

Unser Klient bietet

- › Gleitzeitmodelle und Arbeitszeitkonten
- › Karriere in einem weltweit agierenden, börsennotierten Unternehmen
- › Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21069** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.