

Unser Klient ist ein sehr erfolgreiches und dynamisches Unternehmen der Automobilzulieferindustrie mit Hauptsitz in Westfalen sowie internationalen Standorten. Mit einem vielfältigen und breiten Produktspektrum für PKW-Ausstattung hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren zum europäischen Marktführer entwickelt. Kunden und Mitarbeiter stehen im Fokus der Unternehmenspolitik. Für Innovationskraft und Qualität ist unser Klient weltweit bekannt. Zur Verstärkung suchen wir Sie als

Europäischer Marktführer für spezielle PKW-Ausstattung

Lead Buyer /Warengruppen Einkäufer (m/w/d)

Produktionsmaterial – Metall/Guss/Schmiedeteile

Ihre Aufgaben

- Erstellung materialsegmentspezifischer Beschaffungs- und Lieferantenstrategien unter Einbeziehung aller verbundenen Werke in Europa
- Aktives Vertragsmanagement
- Identifikation und Umsetzung von Einsparpotenzialen
- Betreuung von verbundenen Werken in strategischen Einkaufsfragen
- Vorbereitung und Umsetzung von Make-or-Buy-Entscheidungen
- Bewertung und Entwicklung von Lieferanten

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im international ausgerichteten strategischen Einkauf - Automotive
- Kenntnisse im Einkauf von Schmiede-/Gussteilen, Kunststoff/Plastik oder Elektrik/Elektronik sind vorteilhaft
- Erfahrung im strategischen Einkauf zeichnungsgebundener Produktionsmaterialien
- Teamfähigkeit (auch in der Mitarbeit in crossfunktionellen Teams), konstruktives Durchsetzungsvermögen und Zielorientiertheit
- Fähigkeit von unternehmerischem, eigenverantwortlichem Denken und Handeln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie sehr gute SAP-Anwenderkenntnisse

Unser Klient bietet

- Eine optimale Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem Unternehmen, mit Teamgeist und Kollegialität
- Eine Karriere in einem weltweit agierenden, börsennotierten Unternehmen
- Eine Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschüssen durch den Arbeitgeber

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **210610** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.