

Unser Klient zählt zu den Top-Entwicklern und -Dienstleistern in den Bereichen industrieller Sensorik, Prozessmonitoring und LED-Lichttechnik. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung erstellt der führende Systemoptimierer in Europa individualisierte Handlungsempfehlung für seine Kunden.

Für die Region Nordbayern/Rhein-Main/Baden Württemberg suchen wir SIE als:

Führender Systemoptimierer in Europa Vertriebsbeauftragter (m/w/d) Branche: Automation/Sensorik

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliches Vorantreiben des Vertriebs der Systemlösungen insbesondere im Bereich Automation und Sensorik
- Engagierte Weiterentwicklung des Kundenstammes mit überzeugender und überzeugter Präsentation des Produktportfolios
- Gezielte Bedarfsberatung und Begeisterung der Kunden bezüglich der Automatisierungssysteme und Lösungen
- Beobachtung des Marktes und Wettbewerbs
- Schnittstelle zum Customer Service

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium beispielsweise mit Schwerpunkt Elektrotechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Erfahrungen im Vertrieb, Customer Service oder dem Projektbusiness
- Spaß am Vertrieb - sowie agile und aktive Kundenansprache
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen,
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Flexibilität
- Lösungsorientierte Arbeitsweise

Unser Klient bietet

- anspruchsvolle Aufgabenstellung in einem Unternehmen auf Wachstumskurs
- Offene und familiär geprägte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Attraktives Gehalt, modernes Arbeitsumfeld sowie Benefits für unsere Mitarbeiter
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21066** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.