

Unser Klient ist der weltweit führende Anbieter von integrierten Lösungen für die Produktion in der holzbearbeitenden Industrie mit der Zentrale in Südwest-Deutschland. Vertreten in über 100 Ländern hat unser Klient einen geschätzten Weltmarktanteil von über 30%. Für den zentralisierten globalen Einkauf suchen wir Sie mit Ihrem Profil als

Strategischer Einkauf direktes Material; Schweißbaugruppen

Commodity Manager Blechbaugruppen (m/w/d)

Maschinen- und Anlagenbau, Weltmarktführer, >1,2Mrd € Umsatz

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für die Entwicklung und Umsetzung der Commodity-Management-Vision und -Strategie
- Umsetzung/Abstimmung der Themen in den verschiedenen Fachabteilungen
- Umsetzung der globalen Strategien in den lokalen Einkaufseinheiten
- Fachliche Führung der Einkäufer in den Werken bzw. Business-Units
- Maßgeblicher Input für die sortimentsrelevanten Kennzahlen im Planungs- und Forecasting-Prozess
- (Über-) Erfüllung der definierten Margenziele durch aktive Steuerung der Preissetzung
- Kontinuierlicher Ausbau unserer Lieferantenbeziehungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches/betriebswirtschaftliches oder vergleichbares Studium bzw. technische Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- mehrjährige vergleichbare Erfahrung im Maschinen-, Anlagen- oder Fahrzeugbau
- Verhandlungsexpertise, Moderations-, Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket und digitalen Prozessen, SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Interkulturelle, soziale Kompetenz und Flexibilität, auch bei internationalen Dienstreisen

Unser Klient bietet

- Gleitzeitmodelle zur Vereinbarkeit von Beruf und privaten Belangen
- Wettbewerbsfähige Vergütung und eine Mitarbeitererfolgsbeteiligung
- Mobiles Arbeiten wird vom Unternehmen gefördert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21062** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.