

Unser Klient ist ein globaler Partner für die Fabrik-, Prozess- und Logistikautomation in zahlreichen Branchen. Durch die digital vernetzbaren Lösungen für effiziente Automationssysteme gehört unser Klient zu den Wegbereitern von Industrie 4.0 und IoT. Für die Standorte im Großraum Lüdenscheid und im Erzgebirge bei Chemnitz suchen wir sie als:

International führende und inhabergeführte Unternehmensgruppe

Strategischer Einkäufer (m/w/d) Elektronik

Branche: Industrieautomotion

Ihre Aufgaben

- Anfragen von projektspezifischen Materialien und Auswertung von Angeboten
- Fachkundige Mitarbeit an der projektspezifischen Disposition
- Erarbeitung und Umsetzung von Liefer- und Logistikkonzepten mit Lieferanten
- Zusammenarbeit mit dem globalen Einkauf, dem Vertrieb und dem Projektmanagement
- Detaillierte Markt- und Produktrecherche im In- und Ausland
- Unterstützung der Entwicklung und Produktion bei der Einführung neuer Produkte, Technologien und Materialien
- Kostenanalysen für die Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Kostenreduzierung
- Engpassmanagement gemäß der Bedarfssituation und der Materialverfügbarkeit

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder elektrotechnische Ausbildung
- Erfahrung im Umgang mit elektronischen Bauteilen oder Berufspraxis in der Elektronikbranche wünschenswert
- Versiert im Umgang mit SAP und MS Office, idealerweise auch mit Baysoft
- Kommunikationsstärke und kaufmännisches Verständnis, gepaart mit Hartnäckigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick

Unser Klient bietet

- Eigenverantwortliche Position in einem weltweit operierenden Familienunternehmen
- Flache Hierarchien, offene Türen und ein kollegiales Miteinander
- Qualifizierung „on the job“ sowie mit geeigneten Schulungen und einer intensiven Einarbeitung
- Flexible, familienfreundliche Arbeitszeitmodelle und Möglichkeit zur mobilen Arbeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **21052** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.