

Unser Klient ist ein sehr erfolgreiches und dynamisches Unternehmen der Automobilzulieferindustrie mit Hauptsitz in Westfalen sowie internationalen Standorten. Mit einem vielfältigen und breiten Produktspektrum für PKW-Ausstattung hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren zum europäischen Marktführer entwickelt. Kunden und Mitarbeiter stehen im Fokus der Unternehmenspolitik. Für Innovationskraft und Qualität ist unser Klient weltweit bekannt. Zur Verstärkung suchen wir Sie als

Europäischer Marktführer für spezielle PKW Ausstattung

Commodity Manager NPM (m/w/d)

Strategischer Einkäufer für Nichtproduktionsmaterial

Ihre Aufgaben

- › Erstellung segmentspezifischer Beschaffungs- und Lieferantenstrategien unter Einbeziehung aller verbundenen Werke in Europa
- › Erstellung von Ausschreibungsunterlagen und Durchführung von Vergabeverhandlungen sowie Erstellung der Liefervereinbarungen und Verträge
- › Lieferterminüberwachung und Rechnungsprüfung
- › Aktives Vertragsmanagement,
- › Identifikation und Umsetzung von Einsparpotenzialen
- › Betreuung von verbundenen Werken in strategischen Einkaufsfragen
- › Vorbereitung und Umsetzung von Make-or-Buy-Entscheidungen
- › Bewertung und Entwicklung von Lieferanten

Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung
- › Fundierte Berufserfahrung im international ausgerichteten strategischen Einkauf von NPM im Automotivumfeld
- › Sicheres Auftreten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- › Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise sowie eine schnelle Einarbeitung in komplexe Themengebiete
- › Teamfähigkeit (auch in der Mitarbeit in crossfunktionellen Teams), konstruktives Durchsetzungsvermögen und Zielorientiertheit
- › Fähigkeit von unternehmerischen, eigenverantwortlichen Denken und Handeln
- › Verhandlungssichere Englischkenntnisse, Sehr gute SAP-Anwenderkenntnisse,
- › Gute EDV-Kenntnisse Microsoft Office
- › Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **20082** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

Theo Klein + Partner Unternehmensberatung
Industriering 7
63868 Großwallstadt
Telefon +49 6022 70 90 200
www.tklein-partner.de

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.