

Unser Klient arbeitet in Kooperation mit einem internationalen Möbelhersteller, der seine Produktionsstandorte in Deutschland und Südosteuropa hat und die Produkte im Bereich Wohn- und Polstermöbel an beispielsweise Brics, De Breuyn Möbel GmbH, Interstuhl, IKEA, ADA, Rolf Benz, Textum, Vetsak, Home 24 u.v.m. vertreibt.

Der Konzern, der ebenfalls in Bereichen Mode, Ledertextilien u.v.m. tätig ist sucht für den Standort Frankfurt (Home Office möglich) Unterstützung für die Vertriebsabteilung.

## Internationaler Möbelhersteller

# Senior Sales Manager (m/w/d)

### B2B Vertrieb im Möbelhandel

#### Ihre Aufgaben

- › Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele
- › Angebotserstellung auf Basis von Kundenanfragen und Zuarbeit der F&E-Abteilung
- › Verhandlung von Angeboten, Verkaufsbedingungen, Kundenverträgen und Preisen
- › Ermittlung von Kundenbedarfen und Forecast-Informationen zur Unterstützung der Umsatz- und Kapazitätsplanung
- › Markt- und Potentialanalysen
- › Ableitung von Maßnahme zur Steigerung der Vertriebsaktivitäten
- › Schnittstellenfunktion zwischen Kunden und Entwicklungsabteilung im Rahmen der Produktentwicklung
- › Anregung und Begleitung von Produktverbesserungen und -innovationen
- › Sicherstellung von Kundenbindung und Kundenzufriedenheit
- › Akquise von Neukunden und Betreuung bestehender Key Accounts

#### Ihr Profil

- › Abgeschlossenes Studium der Betriebs- oder Wirtschaftswissenschaft
- › Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise in der Möbelbranche
- › Netzwerk mit den 50 größten Möbelhändlern / Onlinehändlern
- › Souveränes, sicheres und verbindliches Auftreten innerhalb der eigenen Organisation sowie gegenüber Kunden und Geschäftspartnern
- › Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke
- › Interkulturelle Kompetenz und Teamfähigkeit
- › Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- › Flexibilität und internationale Reisebereitschaft

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **20072** an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

Stellenanzeige empfehlen