

Unser Klient, ist ein sehr erfolgreiches und dynamisches Unternehmen der Automobilzulieferindustrie mit Hauptsitz in Westfalen sowie internationalen Standorten. Mit einem vielfältigen und breiten Produktspektrum für PKW-Ausstattung hat sich das Unternehmen in den letzten Jahren zum europäischen Marktführer entwickelt. Kunden und Mitarbeiter stehen im Fokus der Unternehmenspolitik. Für Innovationskraft und Qualität ist unser Klient weltweit bekannt. Daher suchen wir Sie in Vollzeit für den Standort in Ostwestfalen als

Europäischer Marktführer für spezielle PKW Ausstattung

## Commodity Manager (m/w/d)

Schmiede-, Guss-, Fräs- und Drehteile

### Ihre Aufgaben

- › Erstellung materialsegmentspezifischer Beschaffungs- und Lieferantenstrategien unter Einbeziehung aller verbundenen Werke in Europa
- › Aktives Vertragsmanagement,
- › Identifikation und Umsetzung von Einsparpotenzialen
- › Betreuung von verbundenen Werken in strategischen Einkaufsfragen
- › Vorbereitung und Umsetzung von Make-or-Buy-Entscheidungen
- › Bewertung und Entwicklung von Lieferanten

### Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung
- › Berufserfahrung im international ausgerichteten strategischen Einkauf - Automotive
- › Erfahrung im strategischen Einkauf zeichnungsgebundener Stahlkomponenten notwendig
- › Kenntnisse im Einkauf von Schmiede-, Guss- und Drehteilen sind vorteilhaft
- › Teamfähigkeit (auch in der Mitarbeit in crossfunktionellen Teams), konstruktives Durchsetzungsvermögen und Zielorientiertheit
- › Fähigkeit von unternehmerischen, eigenverantwortlichen Denken und Handeln
- › Verhandlungssichere Englischkenntnisse, Sehr gute SAP-Anwenderkenntnisse,

### Ihr Angebot

- › Eine optimale Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- › Ein sicherer Arbeitsplatz in einem Unternehmen, mit Teamgeist und Kollegialität
- › Eine Karriere in einem weltweit agierenden, börsennotierten Unternehmen
- › Eine Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschüssen durch den Arbeitgeber

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **20063** an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

**Theo Klein + Partner Unternehmensberatung**  
Industriering 7  
63868 Großwallstadt  
Telefon +49 6022 70 90 200  
[www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)

Seit über 25 Jahren besetzen wir erfolgreich Fach- und Führungspositionen in D/A/CH. Neben der internationalen Konzentration auf Einkaufs- und Vertriebspositionen, sehen wir uns auch als ganzheitliche Personal- und Karriereberatung.