

Seit 20 Jahren entwickelt unser Kunde in den Niederlanden Fort- und Weiterbildung im e-Learning-Format – seit 2015 auch mit Sitz in Deutschland. Zu den Kunden zählen Zahnärzte, Steuerberater und deren Mitarbeiter oder Fachanwälte im Steuerrecht, die sich durch Online-Seminare gezielt fortbilden. Dabei stehen die inhaltliche Qualität des umfassenden Themenspektrums, moderne Didaktik und eine gute Usability im Mittelpunkt. Für die Regionen **Hannover, Leipzig, München und Rhein-Neckar** suchen wir Sie daher als

e-Learning Fort- und Weiterbildung **Vertriebsmitarbeiter im Außendienst** (m/w/d) Aufbau in Deutschland vom Home Office aus

Ihre Aufgaben

- Identifizierung neuer Leads und Konvertierung zu Kunden (B2B) im Verkaufsgebiet
- Durchführung des gesamten regionalen Vertriebsprozesses: von der Akquise über die Erstellung von Angeboten und Vertragsverhandlungen bis hin zum erfolgreichen Abschluss von Kundenaufträgen („one face to the customer“-Prinzip)
- Präsentation der Seminarangebote beim Kunden sowie auf Messen und Events
- aktive Kundenbetreuung und Kundenbindung
- Pflege und Reporting der Sales Pipeline im unternehmensinternen CRM System
- enge Zusammenarbeit mit dem Sales & Marketing Team

Ihr Profil

- Spaß am Vertrieb (auch Kaltakquise) und Lust, etwas zu bewegen
- erste Berufserfahrung und Erfolge idealerweise im B2B-Vertrieb
- sicheres, sympathisches und repräsentatives Auftreten
- Überzeugungskraft, Begeisterungsfähigkeit und Fingerspitzengefühl bei Kundengesprächen sowie Verhandlungen
- gute kommunikative Fähigkeiten und das Talent zum Netzwerken
- hohes Verantwortungsbewusstsein und organisatorisches Talent
- Hands-on Mentalität und hohe Eigenmotivation
- gute Englischkenntnisse
- hohe Reisebereitschaft (Führerschein Klasse B)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herr Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **19111** an:

hr@tklein-partner.de

Nein? Dann kennen Sie vielleicht eine interessierte Person?

[Stellenanzeige empfehlen](#)

➤ **Theo Klein + Partner Unternehmensberatung**

➤ Industriering 7 · 63868 Großwallstadt · Telefon +49 6022 70 90 200

➤ www.tklein-partner.de