
Unser Kunde ist eine von mehreren im Verbund zusammengeschlossenen Genossenschaftsbanken am Standort Frankfurt am Main. Sie agiert rechtlich eigenständig und ist traditionell im Privatkundengeschäft mit regionaler Zuordnung in ihrem Geschäftsgebiet tätig. Die Bank beschäftigt rund 450 Mitarbeiter und zählt am Standort Hessen zu den Instituten mit der höchsten Kundenzufriedenheit innerhalb der Bankengruppe. Auf Grund des starken Wachstums suchen wir Sie als

Kundenberater (m/f/d)

Für eine der Filialen in Wiesbaden

Ihre Aufgaben

- Führen von Beratungsgesprächen in allen Bereichen unseres Produktangebotes – vorwiegend im Kredit-, Anlage- und Vorsorgegeschäft
- Ansprechpartner/-in mit serviceorientierter und effizienter Bedienung unserer Kunden
- Aufbau und Pflege vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Umsetzung von Vertriebskampagnen zur aktiven Kundenansprache
- Einbindung der digitalen Bankprodukte im Kundendialog

Ihr Profil

- Ausbildung als Bankkaufmann (m/w/d), Investmentfondskaufmann (m/w/d), Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w/d)
- Eine alternative Qualifizierung im Finanzdienstleistungsbereich verbunden mit einer BaFin ID
- Kenntnisse über die Methoden zur strukturierten Verkaufsförderung
- Berufserfahrung in der Finanzdienstleistungsbranche
- Praktische Erfahrungen im Passiv- und Dienstleistungsgeschäft
- Zielorientierung und Verantwortungsbewusstsein
- Überzeugungskraft und sicheres Auftreten
- Strukturierte Arbeitsweise und hohes Qualitätsbewusstsein

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Beraterin Frau Cordula Waehlert an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **19065** an:

hr@tklein-partner.de

➤ **Theo Klein + Partner**

➤ Industriering 7 · 63820 Großwallstadt · Telefon +49 6022 70 90 200

➤ www.tklein-partner.de