
Unser Klient ist ein unabhängiges Beratungsunternehmen im Gesundheitswesen. Sie unterstützen bundesweit Krankenhäuser aller Versorgungsstufen und Trägerschaften bei der Optimierung ihrer Bewirtschaftungskosten in wichtigen Sekundär- und Tertiärbereichen, z. B. Medizintechnik, Haus- und Betriebstechnik, Speiserversorgung und ZSVA. Mit innovativen und nachhaltigen Lösungen wird die Entwicklung eines modernen und zukunftsweisenden Klinikbetriebs unterstützt. Für diesen Einsatz wurde das Unternehmen bereits zweimal als TOP CONSULTANT in der technischen Beratung ausgezeichnet. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als:

Healthcare Consulting

Key Account Manager (m/w/d)

für den Standort Frankfurt/Main

Ihre Aufgaben

- › Betreuung und Ausbau von Bestandskunden
- › Unterstützung bei der Neukundenakquise im Krankenhausumfeld
- › Selbstständige Angebotserstellung und Terminkoordination
- › Entwicklung von Kundenbindungsmaßnahmen
- › Erstellung von internen Reportings

Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Healthcare Management, Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbare Ausbildung
- › Mindestens drei Jahre Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenberatung
- › Erfahrung im Krankenhausmarkt wünschenswert
- › Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- › Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- › Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- › Flexibilität und Reisebereitschaft

Ihr Angebot

- › Interessante Aufgaben und Herausforderungen in engagierten Teams
 - › Berufliche Perspektive und Entwicklungsmöglichkeit, individuelle Weiterbildung
 - › Wertebasierte Unternehmenskultur, offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre
-

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unseren Berater Herrn Marcel Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer **19061** an:

hr@tklein-partner.de

› **Theo Klein + Partner**

› Industriestraße 7 · 63868 Großwallstadt · Telefon +49 6022 7090200

› www.tklein-partner.de