

---

Unser Klient konzipiert und fertigt zukunftsweisende Entsorgungssysteme. Der Kundenkreis, insbesondere die Branchen Handel, Industrie und Logistik, aber auch Städte, Gemeinden oder Kommunen schätzen das Knowhow, die Flexibilität und die Innovationskraft. Die mittelständische, inhabergeführte Unternehmensgruppe mit Sitz in Südwestfalen expandiert weiter und sucht Sie mit Ihrem Profil für den weiteren Ausbau der nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten.

---

Wachstumsbranche Entsorgungstechnik

## **Gesamtvertriebsleiter (m/w/d) Nat./Internat.** in einer erfolgreichen inhabergeführten Unternehmensgruppe

---

### **Ihre Aufgaben**

- › Gestaltung und Umsetzung von Vertriebsstrategien analog der Unternehmensstrategie
- › Gesamtverantwortung für die Bereiche Verkauf, national und international
- › Planung und Steuerung der Verkaufsorganisation (gesamt ca. 15 Mitarbeiter)
- › Betreuung und Ausbau des Geschäftes bestehender Key Accounts
- › Identifizierung und Akquise von Neukunden, Ausbau der Multiplikatoren/Vertriebspartner
- › Durchführung der Absatzplanung und Gesamtverantwortung für die Entwicklung der Geschäftsergebnisse
- › Koordination der Ziele mit der Geschäftsleitung und internen Abteilungen
- › Planung lokaler Marketingmaßnahmen
- › Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams

### **Ihr Profil**

- › Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich und/ oder technisches Studium, oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft
  - › Mehrjährige und einschlägige Berufserfahrung und Führungserfahrung in der Branche Entsorgung bzw. Entsorgungstechnik
  - › Eigenverantwortung und unternehmerisches Denken/Handeln zählen zu Ihren Stärken
  - › Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit und Führungsstärke prägen den täglichen Umgang mit Ihren Mitarbeitern
  - › Sie zeichnen sich durch eine hohe Kunden- und Serviceorientierung aus
  - › Konzeptionelle und organisatorische Stärke in Kombination mit hoher Motivations- und Kommunikationsfähigkeit
- 

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann rufen Sie gerne unsere Berater Frau Cordula Waehlert oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 18113 an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)

---

› **Theo Klein + Partner**

› Industriestraße 7 · 63868 Großwallstadt · Telefon +49 6022 7090200

› [www.tklein-partner.de](http://www.tklein-partner.de)