
Unser Klient ist der global führende Anbieter von Lösungen für den Materialfluss. Das Schweizer Unternehmen (> 2.000 Mitarbeiter) beliefert Systemintegratoren und Anlagenbauer mit einem umfassenden Sortiment an plattformbasierten Produkten und Services in verschiedenen Kategorien. Lösungen unseres Klienten sind bei Express- / Postdiensten, im E-Commerce, in Flughäfen sowie in den Bereichen Food & Beverage, Fashion, Automotive und weiteren Industrien im Einsatz. Produktionsstandorte sind in Deutschland, Dänemark, Frankreich, USA und in der Schweiz.

Neue strategische Position durch Expansion; Holdingverantwortung **Vice President Global Purchasing (m/f/d)** Deutschland Standort eines Schweizer Weltmarktführers

Ihre Aufgaben

- › Entwicklung und Implementierung einer internationalen Leadbuyer Konzeption und Materialgruppen-Strategie
- › Führung und Weiterentwicklung aller Strategischen Einkäufer (Global > 20)
- › Auswahl und Weiterentwicklung von internationalen Lieferanten und Fertigungspartnern
- › Mitwirkung in Kostensenkungsprojekten, Aktives Lieferantencontrolling, Vertragsverhandlungen, Rahmenverträge
- › Schnittstellenmanagement zu den Einkaufsabteilungen der verschiedenen Werke und Konzernunternehmen
- › Sehr hohes Engagement und ausgeprägte Dienstleister-Mentalität

Ihr Profil

- › Techn. (Fach-) Hochschulabschluss, Wirtschaftsingenieur oder Betriebswirt/Diplom Kaufmann/Master mit gutem technischem Verständnis
- › Mehrjährige Tätigkeit im strategischen Einkauf eines Industriebetriebes, idealerweise im Maschinen-/Anlagenbau oder Automotive-Umfeld
- › Betriebswirtschaftliche Kompetenz und sichere Kenntnisse in Beschaffungsstrategien und -Methoden
- › Erfahrung im Schnittstellenmanagement R&D/AV/Fertigung
- › Internationale Rahmenvertrags-/Verhandlungssicherheit, Pragmatismus, hohe Reisebereitschaft
- › Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Berater Frau Cordula Waehlert oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 18112 an:

hr@tklein-partner.de

› **Theo Klein + Partner**

› Industriering 7 · 63868 Großwallstadt · Telefon +49 6022 7090200

› www.tklein-partner.de