

---

Unser Klient mit Sitz in Nordrhein-Westfalen ist ein führender Anbieter für textile Dienstleistungen (speziell Work-Fashion) für Unternehmen aller Branchen. Das Inhabergeführte mittelständische Unternehmen wächst kontinuierlich sehr erfolgreich am Markt und sucht Sie als Vertriebsbeauftragten für das Neugeschäft. Das ganzheitliche Produktportfolio, große Gebiete, schnelle Entscheidungen, Top-Referenzen sind gute Gründe sich über diese Offerte auszutauschen.

---

## Werden Sie unser Gesicht beim Bestandskunden **Kundenberater im Außendienst (m/w)** Wachstumsstarker Anbieter von unternehmensbezogenen Dienstleistungen in Nordrhein-Westfalen

---

### Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Bestandskundenbetreuung
- Spezialisierung auf das Segment Berufsbekleidung im Leasing-service
- Bedarfsermittlung und Ausbau des Kundenpotenzials
- Selbstständige Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen beim Kunden vor Ort
- Zuständig für alle Kundenanliegen und Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Aufgeschlossenes Wesen mit Spaß an der Bestandspflege
- Vertriebs-erfahrung, Verhandlungssicherheit
- Hohe Eigenmotivation und Kontaktfreudigkeit
- Handson Mentalität
- Gültige PKW-Fahrerlaubnis

---

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Berater Frau Cordula Waehlert oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 18086 an:

[hr@tklein-partner.de](mailto:hr@tklein-partner.de)