Unser Klient ist mit einem Jahresumsatz von 260 Mio. € und 620 Mitarbeitern an 30 Standorten einer der führenden Holzgroßhändler und Holzimporteure in Deutschland. Ziel sind Erfolgspartnerschaften mit Handwerk, Handel, Industrie und Bau sowie Architektur und Design. Unser Auftraggeber legt großen Wert auf die Kompetenz seiner Mitarbeiter als auch auf attraktive Sortimente, moderne Logistiksysteme und ein leistungsstarkes Online-Angebot. Im Rahmen des Aufbaus einer neuen Niederlassung in Aschaffenburg suchen wir Sie als Vertriebs-/Standortleiter

Region Aschaffenburg

Vertriebs-/Standortleiter(m/w)

Marktführer im Holzhandel

Ihre Aufgaben

- Vertriebssteuerung der Innen- und Außendienstmitarbeiter
- Beobachtung und Analyse des regionalen Marktes sowie die daraus resultierende aktive Mitgestaltung und Weiterentwicklung von Vertriebsstrategien
- Führung des Vertriebsteams
- Planung und Umsetzung vereinbarter Ziele in Bezug auf Umsatz, Ertrag und Erschließung von Marktpotenzialen
- Intensivierung der Zusammenarbeit innerhalb des Vertriebsteams und mit den anderen Unternehmensbereichen

Ihr Profil

- eine kaufmännische, betriebswirtschaftliche Ausbildung sowie idealerweise Erfahrungen in der Holzbranche
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und überzeugend im Kundenkontakt
- Strukturierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Führungserfahrung
- Technisches Verständnis für die Weiterverarbeitung unseres Sortiments

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Berater Frau Simone Borgward oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 18043c an:

hr@tklein-partner.de