

Unser Klient ist ein mittelständisches Unternehmen und führender Hersteller von Fenster, Türen, Vordächern, Terrassendächer und Wintergärten im Süddeutschen Raum. Zur Verstärkung der aktuellen Geschäftsführung suchen wir Sie, als (branchen-) erfahrenen CEO mit einer starken Vertriebsausrichtung und strategischer Kompetenz, der wichtige Impulse zur strategischen Ausrichtung der Gruppe in die Geschäftsführung einbringt.

Bauelemente-/Baunebengewerbe-Branche

CEO / Geschäftsführer (m/w)

mit Schwerpunkt Vertrieb und Strategie

Ihre Aufgaben

- Stärkung des Geschäftsmodells und Entwicklung einer profitablen Wachstumsstrategie für die Gruppe mit den anderen Geschäftsführern
- Verantwortung und Koordinierung der Vertriebsaktivitäten innerhalb der Gruppe
- Erarbeitung von Umsatzzielen und Verantwortung für die Erreichung der Umsatz- und Ergebnisziele
- Ausbau und Erweiterung der bestehenden Vertriebskanäle
- Aktiv gestalterische Funktion innerhalb der Geschäftsführung
- Sicherstellung der Restrukturierungsziele
- Direkte Führungsverantwortung für den Vertriebsaußendienst
- Gestaltung und Weiterentwicklung der Vertriebssteuerung und des -controllings
- Stakeholdermanagement: steht dem Gesellschafter und dem Beirat als direkter Ansprechpartner zur Verfügung
- Möglichkeit der strategischen (Neu-)Ausrichtung der Unternehmensgruppe aktiv zu gestalten

Ihr Profil

- Abgeschlossenes BWL Studium
- Erfahrung im Familienunternehmen und unternehmerisch veranlagt
- Umfassende Erfahrungen in der Restrukturierung und dem Change Management
- Starke kommunikative Fähigkeiten, um die Kooperation und Motivation im Unternehmen zu fördern
- Strategischer Weitblick verbunden mit der Fähigkeit, die strategischen Ziele zu operationalisieren und umzusetzen
- Gutes Risikobewusstsein sowie hohe Entscheidungsfreude und Verantwortungsübernahme
- Analytisches Denken gepaart mit dem Willen bestehende Strukturen zu hinterfragen
- Vorzugsweise Branchenerfahrung oder Erfahrung in einem branchennahen Umfeld

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Beraterin Frau Simone Borgward oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 17121 an:

hr@tklein-partner.de