
Unser Klient plant, projiziert, fertigt und vertreibt schlüsselfertige Sondermaschinen und Anlagen und ist technischer Dienstleister an einem Industriestandort. Internationale Kunden insbesondere in den Branchen Chemie, Energie oder Umwelttechnik schätzen das Know-how und die Innovationskraft. Das mittelständische Unternehmen mit Sitz im Raum Aschaffenburg/Miltenberg hat ausgezeichnete Expansionschancen und sucht Sie mit Ihrem Profil als vertriebsstarken Projektleiter.

Region Aschaffenburg / Miltenberg

Technischer Vertriebsbeauftragter (m/w)

Verfahrenstechnik / Anlagenbau

Ihre Aufgaben

- › Analyse der Kundenbedarfe und Erarbeitung von Problemlösungen auf hohem technischem Niveau in enger Abstimmung mit den Kunden
- › Fachkundige Beratung und Betreuung bestehender Kunden sowie potentieller Neukunden zu technischen Produkten und Dienstleistungen
- › Bewertung von Anfragen sowie Erstellung von Angeboten für Anlagenbauprojekte in unterschiedlichen Branchen und Kundensegmenten
- › Verhandlung und Vertragsabschluss der erstellten Angebote
- › Pflege bestehender Kundenbeziehungen und Akquisition von Neukunden

Ihr Profil

- › Abgeschlossenes technisches Studium (z.B. im Bereich Anlagenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen)
 - › Ausgeprägte Vertriebserfahrung im Anlagenbau
 - › Flexibilität im Umgang mit den Bedürfnisse und Anforderungen kleinerer, mittelständischer Unternehmen als auch der chemischen Industrie
 - › Proaktive und lösungsorientierte Kommunikationsweise
 - › Englisch verhandlungssicher
 - › Versierter Umgang mit MS Office
 - › Verhandlungsgeschick und Freude an Teamarbeit
 - › Unternehmerisches Denken und Handeln
-

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann rufen Sie gerne unsere Berater Frau Simone Borgward oder Herrn Theo Klein an oder senden Sie uns Ihren Lebenslauf unter Angabe der Referenznummer 17091 an:

hr@tklein-partner.de
